



SISTEMA TRIPLICATIVO IMPULSO “0”

Transformando Vidas



LA INDUSTRIA DE LAS REDES DE MERCADO

FEDERACIÓN MUNDIAL DE VENTA DIRECTA

FACTURACIÓN MUNDIAL
\$182000 millones de dólares

Según el cuadrante del flujo del dinero por Robert Kiyosaki. Nos da a conocer sobre las grandes diferencias entre ingresos lineales e ingresos residuales.

Vende más que la industria musical y comida rápida, casi 5 veces más que todo el dinero recaudado por los cines del mundo.

Es necesario saber su estado financiero conocer en que punto te encuentras económicamente. Conocida como la profesión mejor pagada del planeta. Hará 10 millones de millonarios en los próximos 10 años.

E EMPLEADO	D DUEÑO DE NEGOCIO
A AUTO EMPLEO	I INVERSIONISTA



CONCEPTOS DE NEGOCIO

Las empresas como UBER (la empresa transportadora más grande del mundo sin tener un auto).



Empresa como AIRBNB (la empresa con más habitaciones que alquila sin poseer ninguna propiedad).



Los bancos / cadenas de supermercados, etc. Todos tienen el principio de las redes de mercado.



LO OCULTO DE LA INDUSTRIA:

Tienes que ver 3 videos que son claves para el entendimiento del negocio. **Nota:** ver el video 2 a 3 veces.
1. Cuadrante del flujo del dinero.
2. Robert Kiyosaki en español (padre rico, padre pobre) aquí está la clave.
3. Ingresos lineales vs ingresos residuales.
si logras entender estos conceptos es posible que seas el siguiente que llegue a ganar más de 10 mil soles en los próximos 12 meses.

CARACTERÍSTICAS BÁSICAS DE LOS NEGOCIOS MULTINIVEL

Relación laboral: Las empresas de multinivel no establecen una relación obrera, tampoco de empleado de la empresa no está obligado a cumplir horarios de trabajo, ni a responder ante un «jefe». Es un Socio y/o distribuidor independiente.

Límites en los ingresos: Por lo general, no existe un piso o un techo de ingresos. Esto significa que el límite de los beneficios económicos se los pone el mismo distribuidor.

Inversiones: el socio Independiente no necesita invertir en infraestructura, ni asume las planillas de sueldo de los empleados, ni la fabricación de los productos, ni de la administrativa, ni arriesga todo el capital que es necesario para montar una gran empresa; por lo cual, puede iniciar su negocio con una mínima inversión.

El sistema de trabajo: El Distribuidor se beneficia del sistema creado; es decir, de toda la estructura administrativa, la logística, facturación, lo cual, le ahorra tiempo y esfuerzo.

Hoy 2023 casi 108 millones de personas se dedican a este modelo de negocio en el planeta.



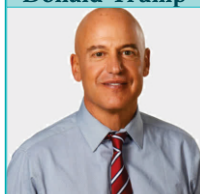
Que dicen los expertos economistas financieros y expresidentes de la industria



Donald Trump

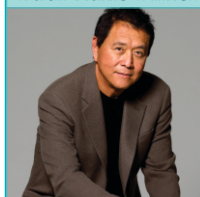
Expresidente de los Estados Unidos, el sistema económico actual ha saboteado los sueños de miles de personas y necesitan un nuevo plan, una de las estrategias que tomamos ahora para salir de la recesión económica de tu hogar es las redes de mercado.

La industria del bienestar de la salud unido a las redes de mercadeo te pueden llevar a la independencia financiera a través de la construcción de equipos, educación y desarrollo del liderazgo.



Paul Zane Pilzer

Economista respetado, vicepresidente más joven de la historia del Citibank, gurú de la economía mundial dice: que el networkmarketing tiene el potencial de llevar a las personas a niveles inimaginables, tanto así de convertirlo en el selecto grupo del 5% de la población mundial que supere las 5 cifras mensuales.



Robert Kiyosaki

Experto en finanzas Autor del libro padre rico y padre pobre y el libro del negocio de siglo XXI.

- No se trata de vender producto
- Tener un plan educativo
- Se construye activos
- Gana dinero extra venta directa
- Gana cheques mensuales ilimitados
- Es un negocio de personas
- Crear redes de distribución
- Negocio del siglo XXI
- Desarrollo de liderazgo
- Desarrollo personal

LAS REDES DE MERCADERO, NETWORK MARKETING O MULTINIVEL

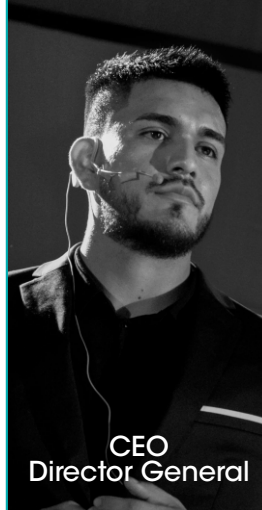
Es uno de los métodos más rentables, modernos y de mayor crecimiento de hoy en día. El término Network Marketing o redes de mercadeo se refiere al sistema de compensación, es decir, el sistema de pago o retribución. También es uno de los rubros que menos se comprende y que más se desconfa. Marketing o Mercadeo es la repartición de bienes o servicios del fabricante o proveedor al consumidor final. El ingreso a este sistema de negocio se inicia con la inscripción para recibir un código que se utilizará para el consumo y la distribución de los productos. Es importante la capacitación mientras se recibe a otros consumidores bajo el código y se les enseña a hacer lo mismo. El resultado de este trabajo son las regalías y bonos que se obtendrán. Hoy en día, poner una empresa no es negocio fácil. Se necesita de mucho capital para pagar un local, personal, gastos de servicios básicos, entre otros y siempre corriendo el riesgo de que el negocio quiebre. En los empleos tradicionales, uno está sujeto a un horario laboral, un sueldo fijo, años de trabajo que después de 20 años solo se obtiene una jubilación que alcanza una remuneración mínima vital. Las empresas Multinivel se encargarán de todo el tema económico y legal. Para ello, es necesario que tenga presencia local, es decir, que esté establecida en el país, respaldo físico para las inscripciones, consultas, reclamos y de preferencia que se esté desarrollando en el país más de cinco años para comprobar su crecimiento y sostenibilidad. Los productos deben ser de calidad y útiles para el consumo, dando fe de lo que se distribuye y comercializa.

EMPRESA

FUNDACIÓN HASTA LA ACTUALIDAD

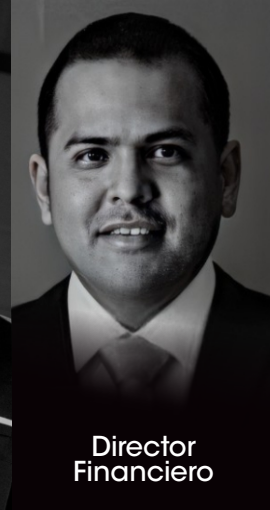
- 2017** • Fundación de la empresa.
- 2018** • Plan matricial y servicios digitales, forex.
- 2019** • Procesos de transformación a productos nutricionales y buscando pioneros.
- 2020** • Crecimientos al 150%
- 2021** • 4 productos y un crecimiento al 300%
- 2022** • Rompe el 1 millón de dólares en venta
- 2023** • 8 productos casi 2 millones en venta mensual abriendo ecuador

CONOCE A LOS FUNDADORES



CEO
Director General

**JEFF
BLAS**



Director
Financiero

**JONATHAN
LOZANO**



Director
Comercial

**JENER
YOBERA**

PROYECCIONES AL 2025



2024

Tendremos 10 productos.



2024

Abriremos el país de Colombia.



2024

Ventas mensuales de 4 millones de dólares mensuales.



2024

Más de 15 centros de distribución.



2025

Lanzamientos de 2 nuevos productos, 28 centros de distribución, abrir México.

ESTADÍSTICAS DEL CRECIMIENTO Y RESULTADO

+ DE 400
JADES



Que comisionas entre 2000 a 3000 soles mensuales y recoges sus 5 cajas de bono plata (gratis).

+ DE 150
ZAFIROS



Comisionan entre 4000 a 6000 soles mensuales +5 Cajas gratis. Son personas que ya desarrollaron un cierto grado de liderazgo con equipos entre 100 a 150 personas.

+ DE 50
RUBÍ



7000 a 10000 mensuales.

+ DE 12
ESMERALDAS



17000 mil a 22000 mil soles mensuales.

+ DE 2 DIAMANTES
+ 1 DOBLE DIAMANTE
+ TRIPLE DIAMANTE



40000 a 100000 por mes.

La compañía ha crecido a un 300% y mantenemos el crecimiento. Tenemos + de 5000 personas que recogen sus cajas gratis mensuales ganando salud, dinero por la venta y + de 1000 constructores que tienen grupos de 12 a 15 personas en su grupo ganando entre 750 a 1200 soles mensuales.

PAÍSES ABIERTOS Y EXPANSIÓN INTERNACIONAL



ECUADOR

BOLIVIA

El 29 de abril se hizo el lanzamiento oficial de la compañía en Ecuador con un evento de más de 300 personas.

Bolivia ya contamos con la oficina y en setiembre del 2023 estaremos en lanzamiento.

SISTEMA DE DESARROLLO PERSONAL Y SISTEMA EDUCATIVO TRANSFORMANDO PROFESIONALES EN MLM

Tendrá todo el entrenamiento adecuado tanto personal como en las acciones de como construir tu red.

Capacitaciones con los top líderes de la empresa.



PRODUCTO



CUANTOS PRODUCTOS TENEMOS Y PROYECCIÓN 2025

Contamos con 8 productos de nutrición con resultados espectaculares consumidos a nivel nacional (Perú) con ventas mayores a 20 millones de dólares por año. La proyección al 2025 es de 12 productos y más de 40 millones en ventas anuales.

PRODUCTOS NUTRACEÚTICOS

LED

Un producto que te ayudara en la energía y para diversos sistemas del cuerpo.

ALC

Un batido nutricional que reforzara todo nuestro sistema corporal amplio.

COLÁGENO

Con vitaminas y colágeno ovino ayuda a fortalecer el cuerpo óseo.

KLE

Un café 9 en 1, 9 ingredientes que refuerzan nuestra nutrición día a día.

WU BURNER

Un excelente producto que ayuda a mejorar las tallas de cuerpo por sus propiedad ejercer una limpieza de la grasa corporal.

WU DTX

Un excelente producto para el sistema gastrointestinal nutriendo y mejorando el funcionamiento



FITOVIT AÑOS DE EXPERIENCIA

Fitovit es nuestro mejor aliado para crear y fabricar nuevos productos nutraceuticos de escala mundial, con más de 25 años de experiencia con todas las licencias a nivel nacional e internacional.



CENTROS DE DISTRIBUCIÓN NACIONAL E INTERNACIONAL

10 centros de distribución



RANKING INICIAL DE LOS PRODUCTOS VENDIDOS

Abril del 2022 hasta abril del 2023



5.5 millones

3.2 millones

4.7 millones

1.3 millones

1.6 millones

2.65 millones

\$ 20 millones de dólares al año

SOFTWARE DE DISTRIBUCIÓN Y VENTA DE PRODUCTOS EN TIEMPO REAL

Manejamos un software en tiempo real donde las personas pueden visualizar su compra con fechas exactas, también se puede verificar las comisiones, ganancias, devoluciones y compras internacionales y de esa manera tener un manejo sistematizado de miles de personas en tu red.

CERTEZA EN TI

CREENCIA EN LA INDUSTRIA

La única forma que su convicción, su fe, su postura sea sólida y adquiera la confianza de la industria es obteniendo el conocimiento si usted no investiga la industria de seguro desistirá y/o abandonará, entonces usted tiene que investigar fuertemente el modelo de negocio para que así adquieran la confianza y resista el proceso del aprendizaje.

CAPACÍTATE CON LOS MEJORES DE LEGACY PARA UN MEJOR RESULTADO



La capacitación es crucial en cualquier actividad, y en esta industria tiene que ser cotidiana y obligatoria para mantener tu estándar en crecimiento continuo.

Adquirir material de información y nuevo conocimiento como libros, mentorías, cursos, asesoría de tu liderazgo ascendente, y no olvidar de los audios, como: Fabrica de salchichas (José Bobadilla), Cuadrante de flujo del dinero (Robert Kiyosaky), Actitud de (José Bobadilla), Audios de Luis Costa, Luis Carrillo, audios de testimonios de la industria multinivel, etc.



ALGUNOS ALCANCES PARA CRECER LA RED

- PASO 1** Refuerza la creencia en la industria
- PASO 2** Considérate tu primer año como estudiante por encima de lo que ganes(capacítate).
- PASO 3** Asiste a los talleres de desarrollo personal lo más antes posible.
- PASO 4** Direcciona tu fuerza en la habilidad 1 (prospectar).
- PASO 5** Lee todo el impulso o y practica el impulso 1.
- PASO 6** Conéctate al sistema, participa en todo los eventos, seminarios, mentorías, de tu equipo y el equipo de liderazgo Legacy.
- PASO 7** Aprende a vender, crea tus primeros 3 a 5 clientes.

VISIÓN DE CAMBIO PERSONAL

Acción consciente de la persona para mejorar su estado de vida y potenciar su desarrollo. Un cambio consciente es dejar atrás algo que ya fue suficiente e iniciar un nuevo momento.



PASAR EL PROCESO DE APRENDIZAJE EN LA PRÁCTICA

Es la acción que se desarrolla con la aplicación de los conocimientos adquiridos en las capacitaciones, libros, mentoría, etc.



Tienes que tomar conciencia que esto es un modelo de negocio que necesita desarrollar una técnica de cada una de las habilidades para crecer y construir una red, por lo tanto, la práctica hace al maestro.

LA CLAVE: APRENDER A COMUNICAR

¿Tú crees que las personas no quieren mejorar en su área económica? Generar entre s/ 3000 a s/ 5000 soles mensuales creo que si verdad, el gran problema es que las personas al escuchar la oportunidad no creen porque no les comunican bien la información, por eso dicen que esta industria es la menos comprendida. Aquí te dejo 10 tips para mejorar tu habilidad de comunicación.

- 1 Has contacto visual:** Transmite confianza.
- 2 Gesticula:** Los gestos pueden persuadir, convencer y dar confianza 90% de tu comunicación son los gestos.
- 3 Ve al grano:** Elimina el relleno, enfócate en ser claro en tus ideas.
- 4 Escucha antes de hablar:** Interesante lo que me dices, cuéntame más, tienes que escuchar.
- 5 Haz más preguntas:** El malentendido es enemigo de la comunicación.
- 6 Lee:** la lectura mejora nuestras habilidades de comunicación oral y escrita.
- 7 Elige el medio correcto:** Es más efectivo de manera personal.
- 8 No interrumpas:** Permite que otras personas indiquen sus puntos de vista sin interrumpir.
- 9 Practica frente al espejo (mirroring):** Imitar frente al espejo.
- 10 Vincúlate:** Inicia la conversación preguntando algo personal, antes de entrar al tema central.



iiiLegacy

Transformando vidas



VIDA LEGACY

USAR EL PRODUCTO

Es necesario ser producto del producto, para eso es necesario que inicie consumiendo y obteniendo tu propio testimonio. Podrías iniciar con el Led, Wu DTX para una correcta limpieza y energía diaria.



COMPARTE Y VENDE

Compartir es muy diferente que vender, compartir significa invitar el producto, degustación del producto a tus familiares, amigos, etc. Trata de reunirte y obsequiarles sobres y puedes sacar algunos pedidos.

DECISIÓN A EMPEZAR

Las decisiones son muy importantes para emprender este negocio pues lo primero que definir es tu.



a) Horario de Trabajo:

LUNES	MARTES	MIÉRCOLES	JUEVES	VIERNES	SÁBADO

b) Motivos y razones para hacerlo:

Por tus



Hijos



Familia



Padres



Cansado

c) Define tu meta y objetivo:

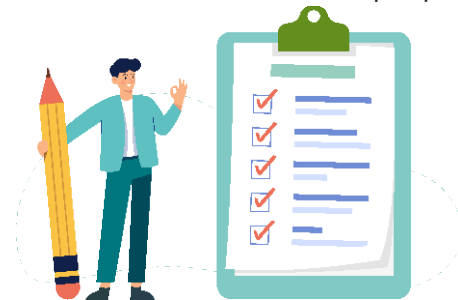
- 2 personas dentro las 72 horas.
- Llegar a jade en los próximos 3 a 5 meses, 2.5k mensuales (40 personas).
- Para tener éxito tengo que hacer de 3 a 5 presentaciones por día.
- Llegar a la meta de trabajo de 3 a 5 horas de trabajo por día y luego a 8 horas de trabajo.
- En 3 años tendrás un equipo de 3000 a 5000 personas.
- Leer un libro mensual /obligatorio la biblia proverbios.
- Aprendo, domino y enseño las 4 habilidades básicas para la duplicación de mi equipo.



INVITA

PROSPECTA

Es una de las mejores habilidades que tienes que denominarla para lo cual tienes que tener paciencia en tu proceso de aprendizaje. Hacer una lista de 50 nombres prospectos.



HAS UN GUIÓN

Hola Juan estoy abriendo un negocio y estoy buscando un socio, te gustaría emprender, ¿si claro, de que se trata? Se trata que nos podamos reunir personalmente para explicarte como nos vamos a repartir las ganancias, te parece hoy a las 5pm o a las 6pm, confirme.



Los negocios se hablan personalmente, nos reunimos y te explico.

ENTREGA DE LA TARJETA DE 1ER O 2DA CITA

Si yo te obsequio una entrada para un seminario de liderazgo y educación financiera tu irías conmigo.

Mira en este seminario aprenderemos a crear negocios y empresas para enfrentar la crisis, también aprenderemos como facturar a través de las redes sociales, tick tok, facebook, etc. A través de esta plataforma podemos facturar mejor a nivel nacional.

Recuerda: mientras aprendes a presentar tu negocio, debes de asegurarte ser bueno llevando personas a las presentaciones semanales o entrenamientos.

DATO IMPORTANTE: aquí el secreto de crecimiento explosivo. **LA PRUEBA SOCIAL** es llevar a tu prospecto a la prueba social, lo que hace que la gente entre más rápido al negocio, no que le insistas mucho o le estés rogando para que se afilie. Tú tienes que llevarlo a la 2da o 3era cita a una reunión de negocios donde hay más personas (la prueba social es demostrarle que existe mucha gente dedicándose a este negocio de manera profesional) entonces las personas se sienten más confiadas en hacer el negocio porque hay mucha gente cambiando su vida financiera.

PERFECCIONA

Perfecciona la habilidad de llevar personas con tu tarjeta y utiliza bien tu guión de cierre de cita.

CONECTA

PRESENTAR LA OPORTUNIDAD



Tu nivel de efectividad cuando inicies esta actividad será un 20% tienes que llegar a ser un 50% bueno presentando. Muchas veces las personas no ingresan al negocio por el mal enfoque conque se explica tienes que tener en cuenta el perfil de la persona y de acuerdo a ello puedes optar por una de las 4 formas de presentación.

Presentación básica	Presentación Networker
Presentación emprendedor	Presentación de salud producto

MATERIALES

Un buen sistema requiere materiales de triplicación y simplificación, por eso debes de invertir en ellos para tener resultados sorprendentes.

1. Ficha presentación expres (servilleta).
2. Volantes de productos.
3. Volante de testimonio.
4. Manual del sistema de presentación.
5. Sistema triplicativo.
6. Libros educativos.

EL DOMINIO DE LA COMUNICACIÓN

La comunicación es clave para que puedas triunfar en este negocio es necesario velar por tu imagen (vestimenta) , postura tener todos los conocimientos de la industria, energía corporal y energía vital , seguridad intacta, tus gestos tienen que tener contundencia con el objetivo y nunca te olvides de la postura (actitud de jugar el partido), recuerda que es un negocio de 5 cifras mensuales, por lo tanto, tienes que vender tu liderazgo.

Recuerda: ser bueno en la habilidad de presentar el negocio te tomará unos 3 meses.



ENROLA

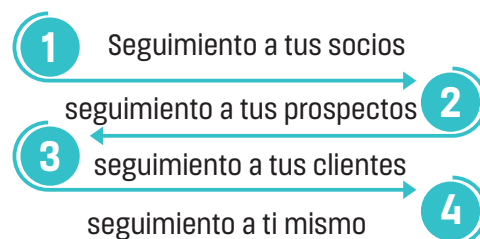
TRATA DE CERRAR

El cierre es el acto de compra y/o acepto de una negociación en este caso siempre trata de iniciar con una cuota o con una parte de la afiliación s/200 a s/300 soles puedes adelantar cajas.

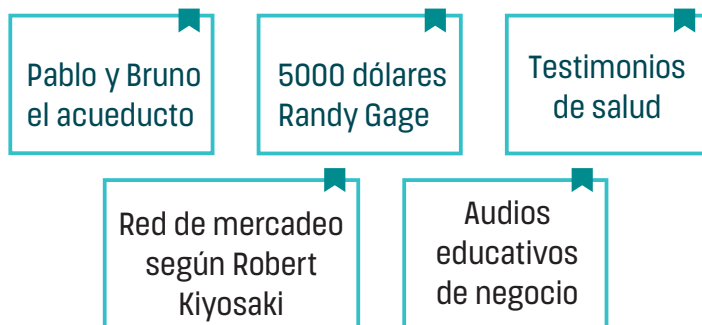
Si no cuentas con nada para iniciar, pero si le entrega cierra con la tarjeta de 2da cita lo más antes posible para la capacitación, open cercano , evento agenda de 24 a 48 horas siguiente.

SEGUIMIENTO PATROCINIO RESPONSABLE

El éxito está en el seguimiento:



VIDEOS DE SEGUIMIENTO



PROCESO DE ESCALA

- El proceso de escala de seguimiento es moverlo a una prueba social, a un 2do evento donde hay mas gente.
- Vuelvete bueno en mover a la gente a la 2da cita, 3era cita
- **Dejar** : fichas, presentación, servilleta , volantes , tarjetas de testimonio , etc

PATROCINIO REONSABLE

- Presentarle productos, enseña a usar el producto , enseñale afiliar personas en su back oficina.
- Promover las reuniones caceras masivamente, guiarlos a conectar al impulso "0" urgente.
- Prioriza y organiza las actividades necesarias, crea confianza.
- Programar la primeras reuniones y aspirar a lograr el resultado.

AFILANDO EL HACHA

Es necesario estudiar y perfeccionarse todo los días, por eso agenda los entrenamientos y open semanales del sistema del equipo.

IMPULSO2

10 LEYES DEL ÉXITO

10 PATROCINIO RESPONSABLE

Enseñar las 10 leyes del éxito

PROMOVER TU NEGOCIO Y AUTOMATIZARLO

El que no promueve no va al banco

- Promover producto.
- Promover el negocio.
- Promover ventas.
- Eventos.
- Seminarios.
- Full day.
- Convenciones.
- Legacy fest.

9

SEGUIMIENTO

- Seguimiento a ti mismo
- Seguimientos a tus prospectos
- Seguimientos a tus socios
- Seguimiento a tus clientes

8

PRIMER "IMPULSO 1"

- Vida legacy
- Conecta
- Invita
- Enrola

7

CULTURA LEGACY

6 Trabajamos nuestro ser y transformamos vidas, edificamos profesionalmente y respetamos el código de honor.

6

TESTIMONIO PROFESIONAL

- Preciso
- Macizo
- Conciso

5

PASAR DE LA EMOCIÓN A LA PROFESIÓN (META SMART)

S= Específico
M= Medible
A= Alcanzable
R= Realista
T= A tiempo

	INDICADORES	DIARIO	SEMANAL
ACCIONES	Invitar		
	Presentar		
	Seguimiento		
RESULTADO	Horas de trabajo		
	Enrolado directo		
	Impulso explosivo		

4

CERTEZA ABSOLUTA (CREENCIA Y CONVICCIÓN)

- Impulso "0"
- 10 Leyes del Éxito
- 5 Variables Legacy

3

PROPÓSITO Y MOTIVO

- Botón Rojo
- Tus razones
- Tus motivos

2

1 CONECTARSE AL SISTEMA

1



5 VARIABLES



①

CORPORATIVO , RESPALDO , VISIÓN Y REALIDAD

Con 5 años facturando actualmente 1.7 millones de dólares al mes fundadores con experiencia corporativa, respaldo financiero y resultados de cientos de personas tanto en el producto como en el sistema de negocio.

②

PRODUCTOS

Tenemos productos de punta de lanza, buenos con buena imagen, con buen precio, con un buen sabor, agradable a los niños, de alta rotación y se va hacia el mercado A-B-C cuenta con la fábrica Fotovit alianza corporativa de productos nutraceuticos.



③

PLAN DE COMPENSACIÓN

Es un plan accesible, triplicable y agresivo, cuenta con 7 bonos, no se necesita frontales activos para cobrar y te paga generacionalmente de toda tu red.

Cuenta con un sistema promocional en red donde hace que cada socio recompre sus promociones de 5 cajas mes a mes . El plan de pago se llama Unilevel generacional híbrido(UGH).



④

LIDERAZGO Y SISTEMA LEGACY

SISTEMA DE DESARROLLO
PERSONAL COACHING
TRANSFORMACIONAL



SISTEMA DE

IMPULSO 0 IMPULSO 1
IMPULSO 2

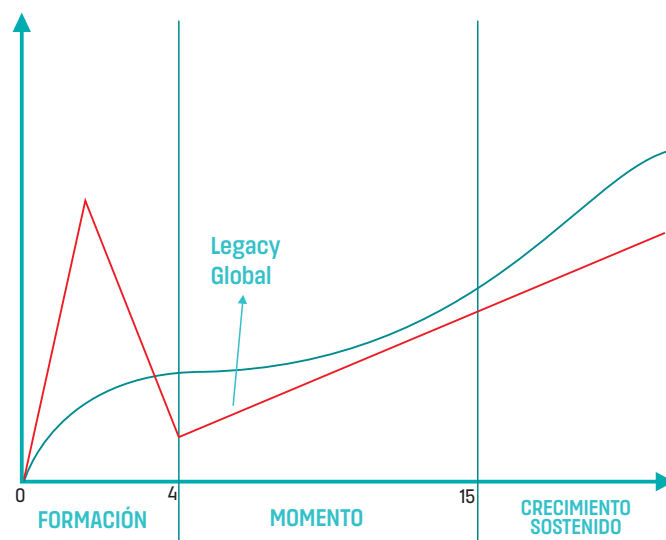


SISTEMA DE
HERRAMIENTAS
DE DUPLICACIÓN



⑤

MOMENTUM



Analizar el patrón de crecimiento de las empresas de redes de mercadeo.

SISTEMA DE ENTRENAMIENTO AVANZADO

Aquí podrás encontrar una serie de temas de la industria de las redes de mercadeo que se necesita ser capacitado de manera agresiva a los distribuidores, aquí una lista de temas:



VARIABLES DEL PLAN DE LEGACY GLOBAL

- 1 Los paquetes no están acondicionados al plan de pago (es decir ganas el 100% del plan así te afilies con el paquete pequeño).
- 2 No necesitas frontales activos para cobrar tu cheque, como es el caso de casi el 98% de otras empresas.
- 3 Trabajas dos meses al mismo tiempo.
- 4 Nunca inicias de cero.
- 5 Te pagan desde que inicias todos los niveles al infinito sin candados.
- 6 Las ganancias no están acondicionadas a los rango.
- 7 Una sola vez inviertes e ingresas a un sistema de promociones en red donde tu re consumo sale gratis de por vida.
- 8 Ganancias en las ventas llega hasta el 150% de ganancia por producto



AQUÍ TE ENSEÑAMOS COMO LLEGAR A LOS PRIMEROS 5 RANGOS DE LEGACY GLOBAL



ACTIVO

Contar con **100 PP** o más durante el periodo a calificar.



CLUB PLATA

Estar **ACTIVO** en el periodo a calificar.
Tener **300 PG** en primer nivel (frontales).



CLUB ORO

Estar **ACTIVO** en el periodo a calificar.
Tener **3 líneas de 400 PC** cada una.



EJECUTIVO JADE

Estar **ACTIVO** en el periodo a calificar.
Tener 5'000 PG.
El puntaje calificable máximo por línea es del 50% requerido por el rango. (**5'000 PG x 50% = 2'500 PG**).



EJECUTIVO ZAFIRO

Estar **ACTIVO** en el periodo a calificar.
Tener 12'500 PG.
El puntaje calificable máximo por línea es del 50% requerido por el rango. (**12'500 PG x 50% = 6'250 PG**).
Tener 2 CPR patrocinados personalmente con al menos 20 PP cada uno (en cualquier parte de la estructura).



EJECUTIVO RUBÍ

Estar **ACTIVO** en el periodo a calificar.
Tener 28'000 PG.
El puntaje calificable máximo por línea es del 50% requerido por el rango. (**28'000 PG x 50% = 14'000 PG**).
Tener 4 CPR patrocinados personalmente con al menos 20 PP cada uno (en cualquier parte de la estructura).

BONO CLUB PLATA

¿Qué es?

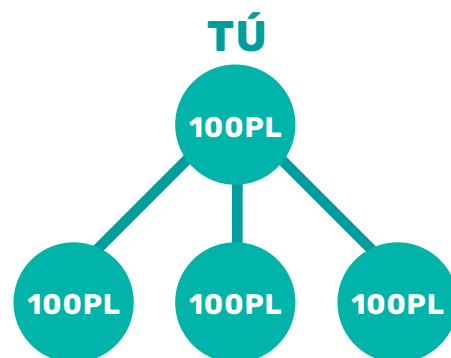
Bono promocional que Legacy te brinda para poder recomprar tus **5 cajas de productos y 100 PP para el siguiente mes**, sin invertir dinero de tu bolsillo.

¿Cómo ganarlo?

Alcanzando **300 PG** en tu primer nivel (patrocinados o apalancados), provenientes de cualquier categoría de ULI (PM, CB o CPR).

¿Quién puede ganar?

Solo los **CB o PM** activos con **100 PP** a más, en el periodo a calificar.



BONO CLUB ORO

¿Qué es?

Bono promocional en efectivo que Legacy te brinda por la construcción de tu equipo de ventas.

¿Cómo ganarlo?

Tener **3 equipos de 400 PG** cada uno.

¿Quién puede ganar?

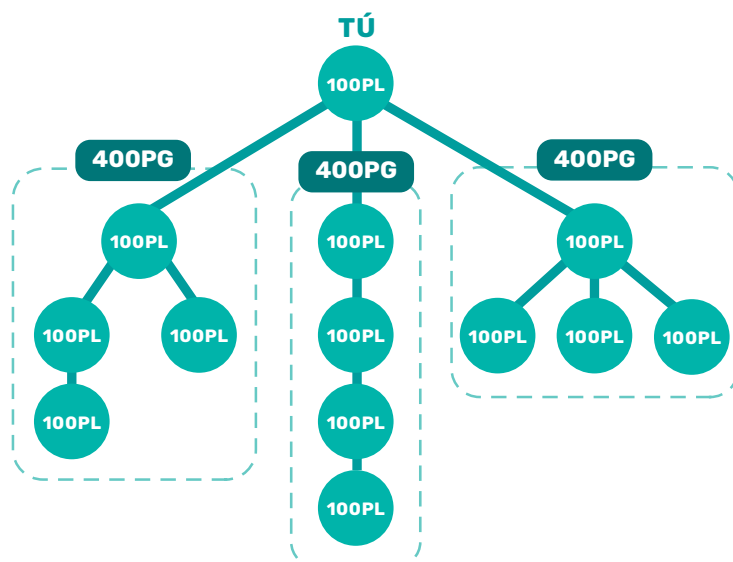
Solo los **CB o PM** activos con **100 PP** o más en el periodo a calificar.

¡Legacy premia tu liderazgo y construcción de equipos con una bonificación de **S/300!***

Apoya a los ULI de tu organización a construir sus equipos de ventas para alcanzar los diversos bonos del **PLAN TURQUESA DE PROSPERIDAD** y tú también serás recompensado con este **Bono Club Oro**.

Recuerda que todos tus bonos **se suman**.

*S/254.23+ IGV en Perú.



ESTRATEGIA DE POSICIONAMIENTOS DE LAS PERSONAS EN TU RED

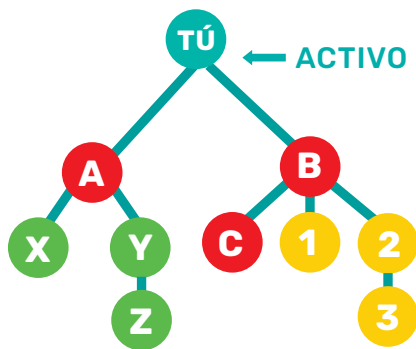
TAMBIÉN OTRA TÉCNICA

- La técnica salchicha funciona posicionando uno debajo del otro.
- Para generar la retención.



ADICIONAL

- 5 presentaciones diarias
- De 3 a 5 horas por día y si estás al 100% 8 horas de trabajo diario
- **LEER:** GO PRO / LA ISLA DEL ÁRBOL ROJO/ REDES DE LIDERAZGO/ PADRE RICO Y PADRE POBRE Y MÁS.
- **AUDIOS:** un audio por día mínimo.
- Puedes usar la técnica del 2-1, 2-1, 2-1.
- Dos directos y el 3ero ponerlo debajo de aquel que está trabajando.



FICHA DE INICIO RÁPIDO

PASO 1

¿Cuáles son las razones y motivos por las que estás tomando la decisión de desarrollar el proyecto?

LEGACY GLOBAL

¿Cuánto dinero te gustaría ganar?

1 mes

3 meses

6 meses

1 año

PASO 2

Conéctate al sistema educativo

Tenemos un sistema poderoso que permitirá que obtengas los resultados el Sistema de entrenamiento avanzado virtuales y presenciales te ayudará a conseguirlo.

- Reuniones semanales(oto, open bussines, home, miting, arranque explosivo, entrenamientos, club de lectura, encuentro de líderes y lanzamientos de negocio).

- Eventos mensuales.
- Trimestral (Legacy Fest).
- Anuales (convención transforma).

PASO 3

¿Cuántas horas por semana estás dispuesto (a) a dedicarle a este negocio para alcanzar tus metas y sueños?

PASO 4

Agendar 3 fechas para el lanzamiento de tu negocio y venta de tu paquete de inicio.

PASO 5

¿En qué fecha vas a realizar la compra de tu paquete de inicio?

PLAN DE TRABAJO

RANGO PLATA EN 72 HORAS

GANANCIA:

4. ¿Cuáles son las áreas que te gustaría fortalecer?

A. Destreza en la computadora	D. Dar capacitación de desarrollo empresarial
B. Prospectar	E. Dar capacitación de desarrollo personal
C. Dar la presentación de oportunidad	F. Dar capacitación de BELLEZA y bienestar

5. ¿Cuál es tu nivel de compromiso para ser exitoso en nuestra oportunidad?

NIVEL	COMPROMISO	NIVEL	COMPROMISO
(0) No me interesa si sucede		(3) Quiero que suceda	Dialoguemos
(1) Espero que suceda		(4) Comparativo	A menos que
(2) Interesante	Es una buena idea	(5) Comprometido	Hago lo que sea necesario

6. ¿Qué te gustaría que hiciera tu Upline para ayudarte a ser exitoso en el proyecto empresarial?.....

.....

7. ¿Estás dispuesto a formarte como empresario y desarrollar tu liderazgo a través de nuestro SISTEMA EDUCATIVO?.....

.....

8. ¿Sabe Usted que todo negocio requiere de clientes verdad?
inicie a identificar a sus clientes y socios reales y potenciales con una lista mínima de 100 nombres de familiares, amigos, conocidos y colegas con sus respectivos números telefónicos.



Transformando vidas

